

QUALITROPIC	FICHE DE POSTE COMMERCIAL(E)	
		Date :07/03/2017
		Page : 1/2
Date de VALIDATION : Avril 2017		

CONTEXTE ET FINALITE DU POSTE

Qualitropic est un Pôle de compétitivité accélérateur d'innovation ! Il fédère le monde de l'entreprise et de la recherche autour d'une même thématique, la « bioéconomie tropicale », afin de développer des projets collaboratifs innovants sources de compétitivité, de performance, et de développement économique.

La bioéconomie tropicale constitue un enjeu de taille pour La Réunion en raison de son poids économique relatif et de la nécessité de combiner la satisfaction de besoins en forte croissance et la préservation des écosystèmes. Aussi, du fait de ces contraintes fortes, ce secteur offre un potentiel d'innovations important et c'est pourquoi il constitue la première priorité de la Stratégie de spécialisation intelligente de notre territoire.

Dans ce contexte le/la commercial(e) a pour mission :

- de développer et pérenniser le réseau d'entreprises du Pôle au niveau régional, voire national en prospectant de nouveaux adhérents
- d'orienter et de détecter les opportunités de croissance pour les entreprises membres du pôle, afin de mettre en œuvre de nouveaux projets et d'intégrer de nouveaux clients et partenaires
- de promouvoir et de vendre les services proposés par le pôle auprès des adhérents et des prospects

MISSIONS PRINCIPALES

Prospection et commercialisation auprès des entreprises

- développer et fidéliser son portefeuille clients,
- cibler et prospecter les clients potentiels (prise de rendez-vous, démarchage téléphonique, envoi de mails...)
- rédiger et faire signer les contrats (pilotage de projets, apport d'affaires, prestations...)

MISSIONS TRANSVERSALES

- être force de proposition en matière de développement des offres du pôle à partir des retours des adhérents et prospects
- travailler en synergie avec les ingénieurs projet et la responsable de l'ingénierie de formation
- détecter les opportunités de croissance des entreprises du pôle
- assurer une veille technologique, économique et concurrentielle

AUTRES TACHES

Promotion du pôle et rôle de représentation

- participer ponctuellement à des animations pilotées par le pôle et à des manifestations institutionnelles
- relayer et diffuser les actions conduites par le pôle

QUALITROPIC	FICHE DE POSTE COMMERCIAL(E)	
		Date :07/03/2017
		Page : 2/2
Date de VALIDATION : Avril 2017		

CONNAISSANCES ET COMPETENCES NECESSAIRES

Ingénierie commerciale
Sens de la négociation, culture du résultat et de la relation collaborative
Bonne connaissance de la « culture d'entreprise »
Connaissances juridiques en matière de contrats, de partenariats, d'accords
Bonne connaissance de l'environnement économique et social de La Réunion et de la zone Océan Indien et plus spécifiquement du réseau d'entreprises de la bioéconomie
Bonne connaissance des acteurs et métiers de l'innovation à La Réunion
Maîtrise des outils de communication orale et écrite
Maîtrise de l'animation de réunions et de la prise de parole en public
Maîtrise de l'anglais

PRINCIPALES APTITUDES REQUISES

Compréhension juste des situations, sens pratique, « bon sens »
Capacités d'analyse et de synthèse, rigueur intellectuelle
Aptitudes relationnelles : capacité de contact, de communication, esprit de dialogue
Capacité à organiser son travail en fonction des contraintes, des délais et des objectifs
Aisance relationnelle et confiance en soi
Capacité à travailler en équipe, à transmettre et échanger des informations, à établir des relations efficaces avec autrui
Autonomie, prise d'initiative
Créativité

PROFILS

Pas de formation type
Si un niveau bac + 2 ou 3 est apprécié, l'expérience professionnelle et les qualités personnelles priment

Niveau d'expérience

Le poste requiert une expérience préalable d'au moins 5 ans sur une fonction similaire

CONDITIONS DE TRAVAIL

Poste à temps plein non cadre / CDI
Supérieur hiérarchique direct : Directrice

Caractéristiques métier :

Forte mobilité : déplacements chez les clients
Résultats : le/la commercial(e) doit atteindre des objectifs quantitatifs et qualitatifs

Rémunération : fixe + variable
Déplacements : remboursement des frais